

**ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN
UNTUK PENGAMBILAN KEPUTUSAN
PADA PERUSAHAAN MUSTIKA BAHANA JAYA
LUMAJANG**

SKRIPSI

**Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi
Program Studi : Akuntansi**



Disusun Oleh :

DWI ENDAH LESTARI

01.23.0216

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MERDEKA MALANG**

2006

**UNIVERSITAS MERDEKA MALANG
FAKULTAS EKONOMI**

PROGRAM STUDI : AKUNTANSI, MANAJEMEN DAN EKONOMI PEMBANGUNAN
STATUS : "TERAKREDITASI"

KAMPUS : JL. TERUSAN RAYA DIENG 62-64 TELP. 568395 MALANG KODE POST 65146

BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI

1. Nama Mahasiswa : DWI ENDAH LESTARI
 2. Nomor Pokok : 01.23.0216
 3. Program Studi : Akuntansi
 4. Judul Skripsi : ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI
PENJUALAN PADA PT. MUSTIKA BAHANA JAYA
LUMAJANG
 5. Tanggal Mengajukan Judul : 29 September 2005
 6. Pembimbing : Drs. H.M. ANSORY, Msi
 7. Konsultasi :

TANGGAL	KETERANGAN	PARAF
3/10	Amat proposal.	
11/10	revisi proposal.	
13/10	Proposal Acc. lanjut bab 1 2 3	
20/10	Bab 1 2 3 Acc. lanjut bab 4 5	
22/10	Skripsi Acc. pelajaran ulk ujian	

9. Tanggal selesai menulis skripsi : 22 Desember 2005
 10. Keterangan Bimbingan telah selesai : _____
 11. Telah dievaluasi/di uji dengan nilai : _____

Dosen Pembimbing,

Drs. H.M. ANSORY, Msi



Catatan : Rangkap 2
Untuk mahasiswa dan untuk pembimbing

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Dengan segala kerendahan hati, Penulis mengucapkan syukur Alhamdulillah kepada Allah SWT, yang telah melimpahkan berkah dan rahmat-Nya, sehingga Penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul “ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN UNTUK PENGAMBILAN KEPUTUSAN PADA PERUSAHAAN MUSTIKA BAHANA JAYA LUMAJANG”

Skripsi ini disusun untuk melengkapi syarat penyelesaian program studi strata satu (S-1) pada Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Malang.

Penulis telah berupaya sekuat tenaga, serta dengan kemampuan yang sangat terbatas dapat tersusunnya skripsi ini. Untuk penyempurnaan skripsi ini, kritik dan saran yang sifatnya membangun dari semua pihak sangat Penulis harapkan demi kesempurnaan Penulisan di masa yang akan datang.

Sebagai pengungkapan rasa syukur, tidak lupa Penulis juga mengucapkan terima kasih kepada berbagai pihak yang telah membantu dan memberikan dukungan. Maka dalam kesempatan ini Penulis menghaturkan terima kasih kepada:

1. Bapak. Drs. Maxion Sumtaky, Msi. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Malang.
2. Bapak Drs. Gaguk Apriyanto, Msi, selaku Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Malang.

3. Bapak Drs. N.M Ansory, Msi, selaku Dosen Pembimbing yang telah membimbing dan membantu Penulis dalam menyelesaikan skripsi.
4. Bapak H. Abdul Rachman selaku Pimpinan Perusahaan Mustika Bahana Jaya Lumajang yang telah memberikan informasi dan data yang diperlukan oleh Penulis.
5. Bapak, Ibu, Kakakku Guntur dan Adik Trianto tercinta yang telah memberikan semangat, dorongan dan doa restu untuk keberhasilan Penulis.
6. Teman-teman seperjuangan (Metta, Eni, Fredo) yang selalu dag dig dug sewaktu bimbingan, ternyata selesai juga ya !!!
7. The best friend of mine, Ana, makasih dukungannya selama ini.
8. Buat Mas Eko tersayang, makasih atas kecuexkanmu selama ini, dengan kecuexkanmu aku bisa berjuang sendiri.
9. Buat teman-teman kos MM28 (M'Yana, Uli, Yu2n, Ade' Koi, Ita, Happy, Lella) meski kalian cerewet, menjengkelkan tapi aku sayang kalian semua.
10. Serta semua pihak yang tidak dapat Penulis sebutkan satu persatu di sini. terima kasih semuanya, semoga Allah SWT membalas kebaikan mereka semua, Amin !!!

Penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb

Malang, Maret 2006

Penulis

Dwi Endah Lestari

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN TIM PENGUJI.....	iii
HALAMAN SURAT KETERANGAN PENELITIAN	iv
HALAMAN PERSETUJUAN DRAF SKRIPSI	v
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	vi
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
ABSTRAKSI	xii
BAB I. PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Permasalahan.....	3
C. Tujuan Penelitian	3
D. Kegunaan Penelitian.....	3
BAB II LANDASAN TEORI	
A. Sistem Informasi Akuntansi.....	5
B. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.....	11
C. Bagian Alir Sistem Penjualan	18
D. Pengendalian sistem Informasi Akuntansi Penjualan ...	19

BAB III METODE PENELITIAN

A.	Definisi Operasional Variabel	25
B.	Ruang Lingkup Penelitian	25
C.	Lokasi Penelitian	25
D.	Jenis Data	25
E.	Teknik Pengumpulan Data	26
F.	Teknik Analisa Data	27

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

HASIL PENELITIAN

A.	Hasil Penelitian	28
	1. Sejarah Singkat Perusahaan	28
	2. Struktur Organisasi	29
	3. Deskripsi Pembagian Tugas dan Wewenang	31
	4. Personalia	36
	5. Produksi dan Proses Produksi	38
	6. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	42
B.	Pembahasan Hasil Penelitian	55
	1. Masalah	55
	2. Sebab Masalah	56
	3. Akibat Masalah	56
	4. Bukti Masalah	57
	5. Pemecahan Masalah	58

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

A.	Kesimpulan	73
B.	Saran - saran	74

DAFTAR PUSTAKA

ABSTRAKSI

Melihat perkembangan dalam suatu perusahaan, kebijakan manajemen sangatlah diperlukan oleh perusahaan untuk memperoleh laba yang maksimal. Untuk itulah informasi memegang peranan yang penting sebab informasi tidak dapat dipisahkan dari kehidupan suatu organisasi perusahaan. Salah satu kegiatan pencapaian tujuan itu adalah penjualan. Informasi yang akurat, tepat waktu, relevan merupakan faktor penting dari terlaksananya tugas dari semua lapisan manajemen di dalam perusahaan. Diharapkan dengan adanya sistem informasi penjualan yang akurat dan relevan, suatu perusahaan dapat mencapai tujuan serta tujuan dapat ditingkatkan. Maka dalam penelitian ini Penulis mengambil masalah mengenai sistem informasi akuntansi penjualan untuk mengambil keputusan yang ada pada perusahaan Mustika Bahana Jaya Lumajang tentang bagaimana penerapannya pada perusahaan tersebut.

Untuk penelitian ini, Penulis menekankan pada analisa pengendalian system akuntansi penjualan yang meliputi elemen-elemennya serta formulir yang digunakan. Sedangkan untuk pengumpulan datanya Penulis menggunakan teknik interview, observasi, dokumentasi, dan untuk teknik analisa datanya digunakan teknik data kuantitatif yaitu analisa terhadap struktur organisasi dan prosedur penjualan serta analisa catatan penjualan.

Dari penelitian ini, Penulis memperoleh hasil bahwa sebenarnya perusahaan Mustika Bahana Jaya Lumajang sudah menerapkan sistem informasi penjualan yang baik tapi masih memerlukan perbaikan seperti pada stuktur organisasi yang harus memisahkan fungsi pembelian dengan penjualan, formulir yang digunakan sudah tepat tapi rancangannya masih perlu perbaikan serta arus prosedur penjualan juga masih perlu perbaikan.