

**ANALISIS VARIABEL MARKETING MIX YANG
MEMPENGARUHI KEPUASAN KONSUMEN MENGINAP
DI HOTEL INSUMO PALACE KEDIRI**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi
Jurusan : **Manajemen**



Disusun Oleh :

NOVILIA DESI E.
01.220.228

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MERDEKA MALANG
2006**

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : NOVILIA DESI E
Nomor Pokok : 01.220.228
Universitas : Merdeka Malang
Fakultas : Ekonomi
Program Studi : Manajemen
Judul Skripsi : ANALISIS VARIABEL MARKETING MIX YANG
MEMPENGARUHI KEPUASAN KONSUMEN
MENGINAP DI HOTEL INSUMO PALACE KEDIRI

Malang, Maret 2006

DISETUJUI DAN DITERIMA :

Ketua Program Studi

(Dra. ERNA SETIJANI, MM)

Dosen Pembimbing

(Dra. DIAH WIDIAWATI, MM)



ANALISIS VARIABEL MARKETING MIX YANG MEMPENGARUHI
KEPUASAN KONSUMEN MENGINAP DI HOTEL INSUMO PALACE
KEDIRI

Dipersiapkan dan disusun oleh :

Novilia Desi E.
01.220.228

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
Pada tanggal 10 Maret 2006

Susunan Dewan Pengaji

Ketua Tim Pengaji

Dra. Diah Widiawati, MM

Sekretaris Pengaji

H. Syarief Hidayatullah, SE, MM

Anggota Pengaji

Dra. H.Uddin Ismail, MM

Skripsi ini Telah Diterima Sebagai Salah Satu Persyaratan
Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi

Malang,

Maret 2006



Drs. MAXION SUMTAKY, M.Si

INSUMO PALACE
hotels & resorts

SURAT KETERANGAN

NO. : 076 / S K / I P / III / 2006
PERIHAL : PENELITIAN DATA

YANG BERTANDA TANGAN DI BAWAH INI KAMI SELAKU SALES & G A
MANAGER INSUMO PALACE Hotels & Resorts KEDIRI, MENERANGKAN
BAWAH:

NAMA : NOVILIA DESI E.
NIM : 01.220.228
JURUSAN : MANAJEMEN
FAKULTAS : EKONOMI
UNIVERSITAS MERDEKA MALANG

TELAH MELAKUKAN PENELITIAN DI INSUMO PALACE Hotels & Resorts
KEDIRI MULAI TANGAL 01 JANUARI S/D 28 PEbruari 2006, DALAM
RANGKA MENYUSUN SKRIPSI DENGAN TEMA " ANALISIS VARIABEL
MARKETING MIX YANG MEMPENGARUHI KEPUASAN KONSUMEN
MENGINAP DI HOTEL INSUMO PALACE KEDIRI ".

DEMIKIAN SURAT KETERANGAN INI KAMI BUAT, AGAR DAPAT
DIPERGUNAKAN SEBAGAIMANA MESTINYA.

KEDIRI, 28 PEbruari 2006


MUJI NAEDI
SALES & GA MANAGER

PERIODIKAL PENGETAHUAN
PAPUA DAN KONSEP KONSEP

EDITION 1

PERIODIKAL PENGETAHUAN
PAPUA DAN KONSEP KONSEP

Baru Muliawati

NOVILLA WISNI ERGRAMKIT

01 220 226

Editor

Editorial Team

Editor Tipe Klasik

Volume 1, ISSN 2614-5424

Editorial Team

ANALISIS VARIABEL PENGARUH MIA YANG

PENGARUH TERUBAH KONSEP KONSEP MENGINAP PADA HOTEL INSUMO PALACE.

Maria Louisa Rini

Dra. Dian Widiaswati, MM

Sekolah Tinggi Psikologi

LAGOGAI	DATA	ANALISA	TARAF	KETERANGAN
4 Januari 08 00	00.000000	000.000000	✓	terpenuhi
13 Februari 08 00	00.000000	000.000000	✓	terpenuhi
5 Februari 08 00	00.000000	000.000000	✓	terpenuhi
1 Februari 08 00	00.000000	000.000000	✓	terpenuhi

JN
kegiatan klasik
dan Pengembangan

Dra. Dian Widiaswati, MM

Nama:
Pengaruh Persepsi dan KONSEP *

Januari: Persepsi seseorang tentang sesuatu

Februari: Persepsi seseorang tentang sesuatu

Diketahui bahwa pada 1 Februari, terdapat pengaruh klasik

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : **NOVILIA DESI E**
Nomor Pokok : 01.220.228
Universitas : Merdeka Malang
Fakultas : Ekonomi
Program Studi : Manajemen
Tempat/ Tgl Lahir : Kediri, 03 Desember 1982
Alamat : Jl. Tembus kaliombo 10A Kediri
Nama Orang Tua
(Ayah) : **SUDARTO**
(Ibu) : **ENDANG SUWITO UTAMI**
Riwayat Pendidikan :
1. Tahun 1995 Lulus SDK. SANTO YOSEPH
Kediri
2. Tahun 1998, Lulus SLTP KRISTEN PETRA
Kediri
3. Tahun 2001, Lulus SMUK
ST. AUGUSTINUS Kediri
4. Terdaftar Sebagai Mahasiswa Fakultas
Ekonomi Jurusan Manajemen Universitas
Merdeka Malang Tahun 2001

PERSEMPAHAN

Segala sesuatu ada waktunya.....
Apa yang tercipta merupakan jawaban
dari putaran waktu
Yang Tuhan telah rencanakan buat akoe.....
Emosi, Ego, luapan tawa, tetes air mata, impian,
kesedihan semua lebih menjadi satu
Menjadi sebuah pengakuan yang penuh arti
Buat perjalanan hidup akoe.....
mungkin terasa sederhana
Namun ini sisi kehidupan akoe....
yang pernah akoe alami
DAN
Ingin akoe bagi saat ini.....
Semua sangat penuh arti.....
Baik ataupun buruknya kehidupan akoe
Selalu penuh arti
dan menjadi suatu pengalaman hidup
yang tidak pernah terlupakan.....
Semua yang akoe lewati sampai hari ini,
Ada hanya karena
DOA, CINTA, KASIH SAYANG, KARUNIA
dan **LINDUNGAN**
yang diberikan begitu besar untukku
dari Tuhan Yesus dan orang-orang
yang tersayang dan tercinta.....
Nikmati hidup apa adanya

Karena semua berawal dari sana
Yakin segala sesuatu ada waktunya dan terjadi
tepat pada waktunya.
dan akhirnya akoe akan tersenyum sambil berkata
..... **TERIMA KASIH BANYAK TUHAN YESUS.....**

*"Jangan seorangpun menganggap engkau rendah
karena engkau muda
Jadilah teladan bagi orang-orang percaya,
dan perkataanmu, dalam tingkah lakumu, dalam kasihmu,
dalam kesetianmu dan dalam kesucianmu".*

1 Timotius 4 : 12

*"Siapa mencintai didikan,
mencitai pengetahuan ;
Tetapi siapa membenci teguran, adalah
dungu"*

Amsal 12 : 1

YOU ARE JUST LIKE ANGELS TO ME

Ayah Bunda tercinta

Telah engkau lengkapkan untaian Ilmu, Budi Pekerti,
dan rasa sayang dan cinta dalam jiwaku
tiada terbatas Akoe ucapan terima kasih dan syukur
Buat segala Doa dan Tuntunanmu
Tuk menjadikan Akoe sebagai seorang Sarjana

Kepada Tuhan Yesus

Jualah Akoe memohon agar semoga

Ayah dan Bunda berdua selalu senantiasa terlindungi dalam
kasih cinta-Nya

Mohon Doa Ayah dan Bunda dalam mengiringi
Derap lakah Akoe untuk menuju masa depan
yang cerah

AMIEN

Dengan penuh kasih sayang dan cinta

Akoe persembahkan skripsi ini teruntuk

Yang tersayang dan tercinta :

"Ayahanda dan Bunda tercinta"

yang telah membesarkan, mendidik dan memberikan motivasi

yang begitu besar dan dukungan yang tulus berupa moril maupun

materiil

serta tiada henti memberikan curahan

Doa, kasih sayang dan cinta

"Kakak dan Adik akoe tersayang" yang senantiasa memberikan semangat dan kasih sayang buat akoe.

"Seseorang yang teristimewa di hati Akoe" yang selalu menemani Akoe dalam suka maupun duka memberikan limpahan curahan kasih sayang dan cintanya buat Akoe.

"Sahabat-sahabat Akoe"

yang telah membuat semuanya menjadi lebih bermakna

Akhirnya Akoe persembahkan skripsi ini kepada

Tuhan Yesus yang telah mengalirkan semua berkat, kenikmatan-kenikmatan, cinta dan karunia-NYA.

(Amien)

KATA PENGANTAR

Puji Syukur Kehadirat Tuhan Yang Maha Kuasa, atas limpahan Rahmat dan Kasih-Nya, sehingga penulis mampu menyelesaikan skripsi dengan judul “ ANALISIS VARIABEL MARKETING MIX YANG MEMPENGARUHI KEPUASAN KONSUMEN MENGINAP PADA HOTEL INSUMO PALACE KEDIRI ”.

Penulis menghaturkan terima kasih yang sedalam-dalamnya kepada :

1. Bapak Drs. Maxion Sumtaky, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Malang.
2. Ibu Dra. Erna Setijani,MM, selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Merdeka Malang.
3. Ibu Dra.Diah Widiawati, MM. Selaku Dosen pembimbing, yang dengan penuh kesabaran dan rasa tanggung jawab membimbing dan memotivasi penulis menyelesaikan skripsi ini.
4. Bapak Djunaeadi selaku sebagai Sales & GA Manager di Hotel Insumo Palace Kediri yang dengan sabar dan telaten telah membantu kelancaran di dalam penelitian skripsi ini.
5. Bapak, Ibu, Kakak dan adik tercinta yang deangan penuh kasih saying telah merawat, mendoakan dan memotivasi penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi dan studi di Universitas Merdeka Malang.
6. Achmad yang selalu menemani akoe sekaligus menjadi kakak dan sahabat akoe di kala suka dan duka.
7. Teman-teman akoe : Rani, Lala, Nita, Retno, Dony, Adi, Andy, Joppy dan teman-teman yang ada di parkiran FE UNMER yang menjadi tempat singgahankoe dan juga mendukung dalam penulisan skripsi ini.
8. Teman kost-kostan akoe yang juga menemanikoe.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, maka dengan rendah hati, penulis mengharapkan adanya kritik dan saran dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini bermanfaat bagi kita semua.

MALANG, MARET 2006

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN TIM PENGUJI.....	iii
HALAMAN SURAT KETERANGAN PENELITIAN.....	iv
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
ABSTRAKSI.....	xiv
 BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Perumusan Masalah	3
C. Tujuan Penelitian	4
D. Kegunaan Penelitian.....	4
 BAB II LANDASAN TEORI	
A. Teori Yang Melandasi Permasalahan	5
1. Pemasaran	5
a. Pengertian Pemasaran	5
b. Peran Pemasaran Dalam Perusahaan	5
c. Manajemen Pemasaran.....	6

d. Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>)	7
2. Jasa	18
a. Pengertian Jasa.....	18
b. Macam-Macam Jasa	18
c. Kualitas Jasa.....	19
3. Kepuasan Konsumen	20
a. Pengertian Kepuasan Konsumen	20
b. Metode Pengukuran Kepuasan Pelanggan	21
4. Jasa Perhotelan.....	24
a. Pengertian Hotel	24
b. Jasa Yang Ditawarkan Bidang Perhotelan.....	25
B. Hasil Penelitian Terdahulu	26
C. Hipotesis	27
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Identifikasi Variabel	28
B. Definisi Konseptual Variabel	28
C. Definisi Operasional Variabel.....	30
D. Ruang Lingkup Penelitian	33
E. Lokasi Penelitian	33
F. Populasi dan Sampel	33
G. Sumber Data.....	34
H. Instrumen Penelitian	34
I. Teknik Pengumpulan Data	35
J. Teknik Analisis Data	36

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN HASIL PENELITIAN

A. Hasil Penelitian	41
1. Sejarah Perusahaan	41
2. Lokasi Perusahaan	41
3. Struktur Organisasi	42
4. Produk Hotel	49
5. Harga	51
6. Promosi	52
7. <i>Place</i>	53
8. <i>People</i>	53
9. <i>Process</i>	56
10. Tujuan Hotel	58
B. Pembahasan Hasil Penelitian	60
1. Karakteristik Responden	60
2. Deskripsi Variabel	66
3. Pengujian Instrumen Penelitian	78
4. Analisis Regresi Berganda	81
5. Uji F	83
6. Uji t	85
7. Implikasi Hasil Penelitian	91

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	95
B. Saran	96

DAFTAR PUSTAKA

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel	
1 Harga Kamar Hotel	51
2 Jumlah Karyawan Hotel.....	54
3 Tingkat Pendidikan Karyawan	55
4 Karakteristik Responden Berdasarkan Umur	60
5 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	61
6 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Product</i> (X1).....	62
7 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Price</i> (X2).....	64
8 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Promotion</i> (X3).....	66
9 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Place</i> (X4)	68
10 Distribusi Frekuensi Variabel <i>People</i> (X5).....	70
11 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Proces</i> (X6).....	72
12 Distribusi Frekuensi Variabel <i>Customer Service</i> (X7).....	74
13 Distribusi Frekuensi Variabel Kepuasan Konsumen (Y).....	76
14 Ringkasan Hasil Test Validitas Kuisioner	79
15 Nilai Alpha Cronbach Masing-Masing Variabel	81
16 Rekapitulasi Hasil Analisis Regresi Linier Berganda	82
17 Perbandingan Uji t _{hitung} dan t _{tabel}	68

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar

1	Struktur Organisasi	43
---	---------------------------	----

DAFTAR LAMPIRAN

1. Kuisioner
2. Jawaban Kuisioner
3. Frekuensi Tabel Kuisioner
4. Uji Validitas
- 5 . Uji Reliabilitas
6. Regresi Berganda

ABSTRAKSI

Salah satu komponen industri pariwisata yang besar peranannya dalam perkembangan ke pariwisata di Indonesia adalah usaha perhotelan. Dilihat dari fungsi utamanya, produk utama hotel adalah kamar (jasa penginapan). Sejalan dengan perkembangan tersebut, maka kalau sebelumnya produk atau jasa utama sebuah hotel yang menjadi kebutuhan utama wisatawan adalah kamar atau penginapan. Konsumen mengharapkan sesuatu yang bukan hanya sekedar kamar tetapi mengharapkan hal lain seperti pelayanan, suasana yang diinginkan dan mendapatkan kesan positif dari hotel tempat mereka menginap. Dalam rangka memperebutkan konsumen tersebut, pihak manajemen hotel harus dapat memahami dan menerapkan dengan baik tentang *marketing mix* dalam bidang jasa, terdiri dari beberapa variabel *product, price, promotion, place, people, process* dan *customer service*.

Identifikasi Variabel , Variabel Terikat, Kepuasan konsumen (Y), Variabel Bebas, Produk (X_1), Harga (X_2), Promosi (X_3), Place (X_4), *People* (X_5), *Process* (X_6), *Customer Service* (X_7). Populasi yang diambil adalah konsumen yang ada di lokasi penelitian dan bersedia mengisi kuisioner dijadikan sampel dalam penelitian ini. Sumber Data,Data Primer, meliputi : data deskripsi, responden, daftar pertanyaan mengenai pendapat konsumen. Data Sekunder, Struktur organisasi, dan lain-lain. Teknik Analisis Data , Uji validitas dan reliabilitas, Analisis regresi linier berganda, Uji F, Uji t.

Berdasarkan hasil uji F menunjukkan *Product, Price, Promotion, Place, People, Process, Customer Service*, secara simultan (bersama-sama) berpengaruh signifikan terhadap kepuasan konsumen yang menginap di Hotel Insumo Palace.Berdasarkan hasil uji t menunjukkan bahwa *Product, Price, Promotion, Process, Customer Service* secara parsial berpengaruh signifikan terhadap kepuasan konsumen. Sedangkan variabel *Place* dan *People* secara parsial tidak berpengaruh signifikan terhadap kepuasan konsumen